



Qu'est-ce qu'une OBJECTION ?

- Une objection exprime une forte inquiétude ou un désaccord personnel sur la manière dont le groupe s'apprête à agir pour atteindre ses objectifs
- Une objection porte sur tout ou partie de la proposition
- Une objection n'est pas une préférence (préférence = solution subjective équivalente avec la proposition initiale en termes qualitatifs, quantitatifs, ou en termes de résultats obtenus ou à obtenir)
- Une objection doit être argumentée
- Une objection doit, en principe, être motivée par l'intérêt collectif et non pas par un intérêt strictement personnel

Important :

- Seul l'objecteur peut légitimement lever son objection, avec l'accompagnement empathique du facilitateur.
- On ne peut obliger quelqu'un à lever son objection.
- Au final, une objection bonifie la proposition => une fois l'objection levée, la proposition est encore « mieux » que ce qu'elle était et elle ne laisse pas ou peu de tensions !